

Die **Stadtwerke Hameln Weserbergland GmbH** ist ein modernes kommunales Energieversorgungs- und Infrastrukturunternehmen im Landkreis Hameln-Pyrmont. Als mittelständischer Energieversorger stellen wir uns täglich den Herausforderungen des Energiemarktes. Wir sind bodenständig und verfügen über moderne Unternehmensstrukturen, Produkte und Abläufe. Unseren Mitarbeitern bieten wir Know-how, Sicherheit und eine leistungsgerechte Vergütung gem. TV-V. Bei uns haben Sie zudem vielfältige Gestaltungsspielräume. Bringen Sie sich selbst, Ihre Kompetenzen und Ihre Ideen bei uns ein: als Kollege und als Mensch. Sie haben eine Vielfalt an Möglichkeiten sich bei uns weiterzuentwickeln – denn es ist uns wichtig, dass es Ihnen gut geht. Heute, morgen und in Zukunft.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsbereiches suchen wir eine/n Mitarbeiter/in (Vollzeit) als

Leitung Vertriebsabrechnung und Services (m/w/d)

Ihre künftigen Hauptaufgaben gemeinsam mit Ihrem Team

- Führung und Weiterentwicklung des Vertriebs- und Abrechnungsteams
- Entwicklung und Optimierung von Vertriebs- und Abrechnungsprozessen sowie Sicherstellung der Einhaltung von gesetzlichen Vorgaben
- Verantwortung für die termingerechte und korrekte Abrechnung von Energie- und Serviceleistungen unserer Kunden
- Erstellung von Vertriebsreports und -analysen zur Steuerung der Vertriebsprozesse
- Unterstützung der Vertriebsleitung bei der Entwicklung von Vertriebsstrategien zur Neukundengewinnung und Bindung von Bestandskunden
- Sicherstellung einer hohen Kundenbindung und Kundenzufriedenheit
- Koordination von Abrechnungsfragen mit externen Partnern und Kunden
- Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen im Unternehmen, insbesondere mit dem Kundenservice und der Finanzabteilung
- Implementierung von neuen Vertriebs- und Abrechnungssystemen und -tools zur Verbesserung der Vertriebsprozesse und zur Steigerung der Effizienz

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschafts- oder Ingenieurwissenschaften oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb und/oder Abrechnung, idealerweise in der Energiewirtschaft
- Gute analytische Fähigkeiten und eine hohe Zahlenaffinität
- Erfahrung in der Führung und Motivation eines Teams
- Fähigkeit, komplexe Sachverhalte verständlich zu kommunizieren
- Strukturierte, selbstständige und sorgfältige Arbeitsweise mit „Hands-on-Mentalität“
- Hohe Kundenorientierung und Serviceaffinität

Wir bieten

- Eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit bei einem zukunftsorientierten und regional verwurzelten Energiedienstleister
- Verantwortungsvolle Aufgaben mit großen Gestaltungsspielräumen
- Ein motiviertes und professionelles Team
- Eine attraktive Vergütung mit 13. Gehältern und einer zusätzlichen erfolgsbasierten Sonderzahlung
- Schließen Sie mit uns Ihre Vorsorgelücke durch die betriebliche Altersvorsorge (VBL) oder Vermögenswirksame Leistungen (VwL)
- Wir halten die Balance: flexible Arbeitszeiten, 30 Tage Urlaub (der 24. & 31.12. sind zusätzlich frei) und der Ausgleich von Mehrarbeit durch Gleittage ermöglichen Ihnen Privatleben und Beruf bestmöglich im Gleichgewicht zu halten
- Ihr Gesundheitscheckup: Eine betriebsärztliche Betreuung für Gesundheitsthemen, die Ihnen am Herzen liegen. Förderung der Ergonomie am Arbeitsplatz durch höhenverstellbare Schreibtische, Bildschirmarbeitsplatzbrillen und rückengerechte Bürostühle. Dienstradleasing über Business Bike und weitere Corporate Benefits im Konzern runden das Angebot ab.
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten

Klingt abwechslungsreich?

Ist es auch. Denn neben Ihrem Tagesgeschäft kommt mit der Digitalisierung der Energiewende ein spannendes und innovatives Arbeitsumfeld auf Sie zu.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins bis zum 9. Juni 2023 per Mail an bewerbung@stwhw.de.

Ihre Ansprechpartnerin ist Frau Rose, 05151 788-170, n.rose@stwhw.de