

Die **Stadtwerke Hameln Weserbergland GmbH** ist ein modernes kommunales Energieversorgungs- und Infrastrukturunternehmen im Landkreis Hameln-Pyrmont. Als mittelständischer Energieversorger stellen wir uns täglich den Herausforderungen des Energiemarktes. Wir sind bodenständig und verfügen über moderne Unternehmensstrukturen, Produkte und Abläufe. Bei uns haben Sie zudem vielfältige Gestaltungsspielräume. Bringen Sie sich selbst, Ihre Kompetenzen und Ihre Ideen bei uns ein. Sie haben eine Vielfalt an Möglichkeiten sich bei uns weiterzuentwickeln – denn es ist uns wichtig, dass es Ihnen gut geht. Heute, morgen und in Zukunft.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsbereiches suchen wir eine/n Mitarbeiter/in (Vollzeit) als

Leitung Vertriebsabrechnung und Services (m/w/d)

Ihre künftigen Hauptaufgaben gemeinsam mit Ihrem Team:

- Führung und Weiterentwicklung des Vertriebs- und Abrechnungsteams
- Entwicklung und Optimierung von Vertriebs- und Abrechnungsprozessen sowie Sicherstellung der Einhaltung von gesetzlichen Vorgaben
- Verantwortung für die termingerechte und korrekte Abrechnung von Energie- und Serviceleistungen unserer Kunden
- Erstellung von Vertriebsreports und -analysen zur Steuerung der Vertriebsprozesse
- Unterstützung der Vertriebsleitung bei der Entwicklung von Vertriebsstrategien zur Neukundengewinnung und Bindung von Bestandskunden
- Sicherstellung einer hohen Kundenbindung und Kundenzufriedenheit
- Koordination von Abrechnungsfragen mit externen Partnern und Kunden
- Erstellung von Angeboten und Verträgen für Sondervertragskunden
- Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen im Unternehmen, insbesondere mit dem Kundenservice und der Finanzabteilung
- Implementierung von neuen Vertriebs- und Abrechnungssystemen und -tools zur Verbesserung der Vertriebsprozesse und zur Steigerung der Effizienz

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschafts- oder Ingenieurwissenschaften oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb und/oder Abrechnung, idealerweise in der Energiewirtschaft
- Gute analytische Fähigkeiten und eine hohe Zahlenaffinität
- Erfahrung in der Führung und Motivation eines Teams
- Fähigkeit, komplexe Sachverhalte verständlich zu kommunizieren
- Strukturierte, selbstständige und sorgfältige Arbeitsweise mit „Hands-on-Mentalität“
- Hohe Kundenorientierung und Serviceaffinität

Wir bieten:

- Know-how, Sicherheit und eine leistungsgerechte Vergütung mit 13 Gehältern gemäß Tarifvertrag für Versorgungsbetriebe und einer zusätzlichen erfolgsbasierten Sonderzahlung

- eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem sinnstiftenden Arbeitsumfeld bei einem zukunftsorientierten und regional verwurzelten Energiedienstleister
- betriebliche Altersvorsorge (VBL) und Vermögenswirksame Leistungen (VwL) zur Schließung Ihrer Versorgungslücke im Alter
- flexible Arbeitszeiten, 30 Tage Urlaub (der 24. & 31.12. sind zusätzlich frei) und der Ausgleich von Mehrarbeit durch Gleittage ermöglichen Ihnen, Privatleben und Beruf bestmöglich im Gleichgewicht zu halten
- Möglichkeit zum Mobilen Arbeiten
- Firmenfitness mit Hansefit, Dienstradleasing über BusinessBike, Jahreskarte für unsere Schwimmbäder und weitere Corporate Benefits im Konzern runden das Angebot ab.
- Mitarbeitertarife im Strom- und Wärmebereich
- kostenlose Mitarbeiterparkplätze in Innenstadtnähe
- individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Eine betriebsärztliche Betreuung für Gesundheitsthemen, Förderung der Ergonomie am Arbeitsplatz durch höhenverstellbaren Schreibtisch, Bildschirmarbeitsplatzbrille und rückengerechten Bürostuhl.

Klingt abwechslungsreich?

Ist es auch. Denn neben Ihrem Tagesgeschäft kommt mit der Digitalisierung der Energiewende ein spannendes und innovatives Arbeitsumfeld auf Sie zu.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins per E-Mail an bewerbung@stwhw.de.

Ihre Ansprechpartnerin ist Nina Rose, 05151 788-170, n.rose@stwhw.de